

6A 何柳恩《一次與人合作的經歷》

正所謂「獨木不成林」，如果想做一件事，即使有三頭六臂，單憑個人力量，成功機率很微，所以我們要與別人合作。我也有與人合作的經歷。

猶記得某年暑假的一天，我一大清早就起床，這天沒有活動，我也做完功課了，便沉思著如何做一件有意義的事。突然，我靈機一動，想到不如到海灘幫媽媽忙，這樣既可以幫媽媽忙，又可以賺到經驗，真是一舉兩得。想到這裏，我便換好衣服，準備出門。可是轉念一想，只有我和媽媽做，那肯定忙不過去。於是，我便拿起電話，向馮鳴遠和徐杭生發出邀請，他們也都答應下來，並約好九時半在銀礦灣見面。當我氣喘吁吁地到了銀礦灣，正好是九時半，再過五分鐘，媽媽就要到雪糕店準備雪糕。到了九時三十五分，媽媽準時到雪糕車，而我們就在門外等她。當她看見後，很吃驚，問我們：「你們來這裡做甚麼？該不會是偷吃我做的雪糕吧？」「不是。」我、徐杭生和徐杭生異口同聲地說。

當媽媽做完雪糕後，我們便打開閘門，迎接我們第一個客人。可是，自從第一個客人走後，便沒有人來光顧。我們看見這個現象後，便苦思良策，想了很久，終於想出辦法。我們讓我們的「大聲公」徐杭生吆喝叫賣，藉此吸引其他人光顧。聽到這個辦法後，我們便趕快實施。起初「大聲公」有點膽怯。這時，我說：「你不是挺能說嗎？平時你說起話來滔滔不絕，發起言來口若懸河，今天你就吆喝幾句嘛！」「是啊，不吆喝怎能賺到經驗呢？」徐杭生說。接著，徐杭生終於鼓足勇氣，大聲吆喝起來。在徐杭生的帶動下，我和馮鳴遠也跟著大聲叫賣起來。不一會兒，有很多人都圍過來，爭著說：「我要一球。」「我要兩球。」我們立刻分工：我負責計算價錢，馮鳴遠負責收錢，徐杭生和媽媽拿雪糕。我們忙了整整一個上午，我們賣了很多雪糕，拿了很多經驗，心裏像吃了蜜糖一樣甜絲絲。

經過這件事後，我學到團結合作的重要，我們活在現今社會，更要有著團結合作的精神，絕對不能忽視。